

BUENA MONEDA. Brisa fresca *por Alfredo Zaiat*

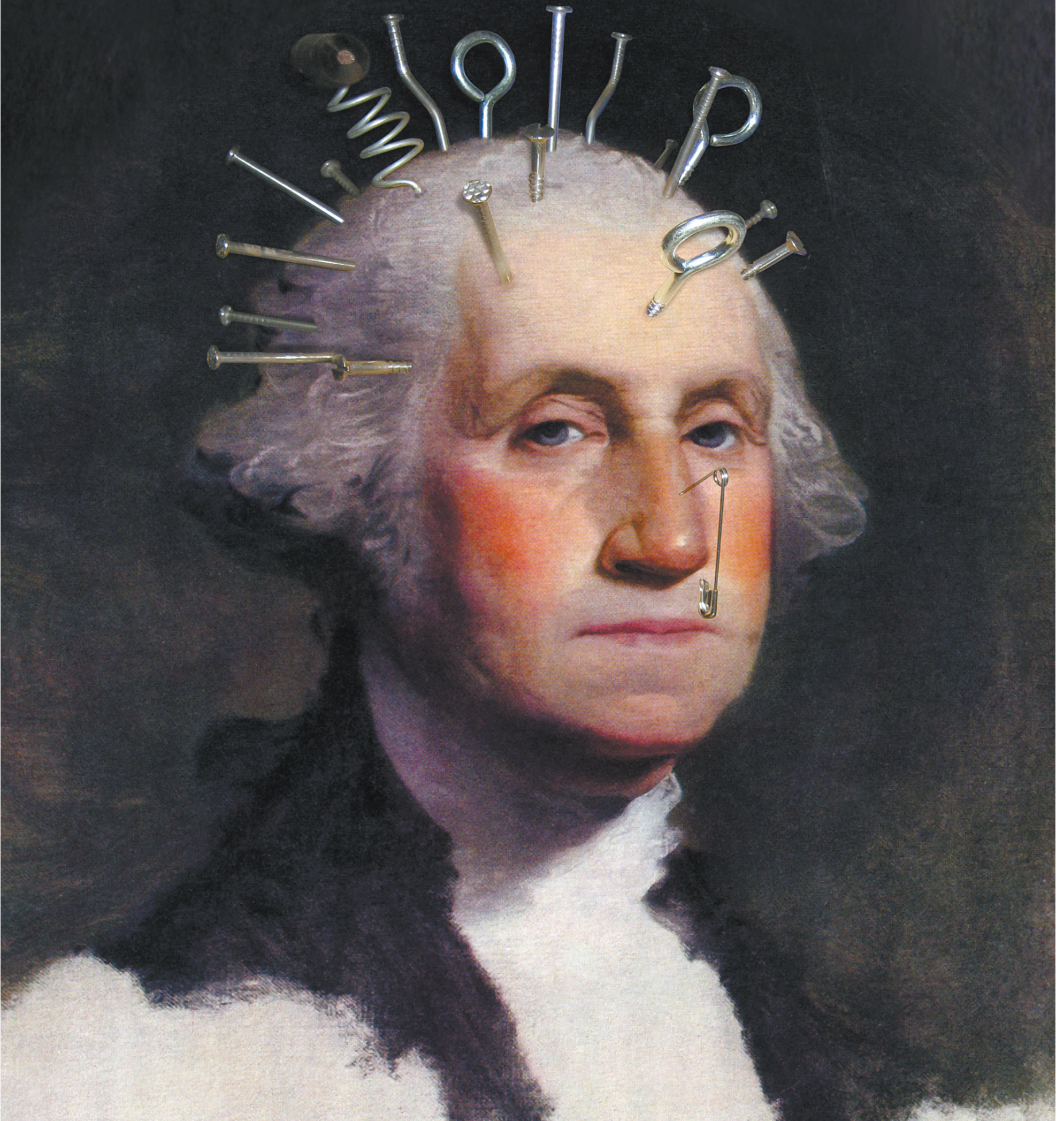
POLEMICA. Retenciones móviles y control de capitales *por Leonardo Perichinsky y Germán Saller*

AGRO. Terratenientes y capitalistas *por Claudio Scaletta*

EL BAUL DE MANUEL. Roll. Niehans *por M. Fernández López*

DEBATE El rumbo del modelo económico

DOLAR DE CABEZA



Fotomontaje Gabriel Mirvielle

El proceso de alza de precios ha generado dos proyectos en disputa al interior del Gobierno. Un sector puja por realizar cambios en el núcleo del plan económico. El presidente del Banco Central, Martín Redrado, propone un dólar más bajo en términos reales y una tasa de interés más alta. En cambio, el ministro de Economía, Carlos Fernández, quiere mantener el esquema económico que consiguió cinco años de crecimiento consecutivos, asentado en un dólar competitivo.

el Libro

EL LIDERAZGO CONSCIENTE

Debashis Chatterjee
Editorial Granica



El libro presenta y explica diversas corrientes de las enseñanzas de la sabiduría antigua, y relaciona estas perspectivas con el desafío de dirigir las organizaciones contemporáneas. Según el autor, las tradiciones de la India y China tienen aspectos importantes que aportar a la comprensión del desarrollo de un verdadero liderazgo. Presenta así un enfoque de temas que atañen al desarrollo organizacional, como motivación en el trabajo, toma de decisiones, comunicación, gestión del tiempo y psicología laboral.

¿Cuál Es

Ámbito Financiero nunca se caracterizó por su sintaxis. Sin embargo, el martes pasado se superaron a sí mismos al poner como **título** principal de su edición “Ni en su aniversario se recuerda a San Martín en el exilio con el noble banquero que lo hizo rico”. La volanta aclaró un poco el tema al destacar que se trataba de la “historia poco conocida del Libertador con Aguado, el mayor millonario del mundo”. De esa forma se facilita el trabajo a los compañeros de la revista *Barcelona*.

EL ACERTIJO

Tenemos doce monedas aparentemente iguales, pero una de ellas tiene un peso ligeramente superior. Usando una balanza de platillos y con solo tres pesadas usted tiene que encontrar la moneda diferente.

Respuesta: Ponemos cuatro monedas en un platillo y otras cuatro en el otro, si la balanza se equilibra sabemos que la más pesada está entre las nueve que no hemos puesto en la balanza y si no está en el platillo que inclina ésta, ya sabemos que la moneda más pesada está en uno de los grupos de las dos que inclinan la balanza y ya sabemos cuál es la más pesada.

EL CHISTE

Un trabajador irlandés se postuló para ocupar un puesto de ingeniero en una empresa radicada en Dublín. Un estadounidense también se presentó para el mismo cargo y al tener las mismas calificaciones el gerente decidió tomarles un examen. Ambos aspirantes erraron una de las diez preguntas. El gerente llamó al irlandés y le dijo: —Gracias por su interés, pero hemos decidido darle el empleo al estadounidense. —¿Por qué? Ambos tuvimos nueve respuestas correctas. Por lo tanto, el puesto deberían otorgármelo a mí por haber nacido en el país. —Hemos tomado nuestra decisión basándonos en la respuesta incorrecta. —¿Y cómo podría una respuesta incorrecta ser mejor que la otra? —Es muy simple. El estadounidense escribió en la pregunta cinco “no lo sé” y usted escribió “yo tampoco”.

Cursos & seminarios

Al cumplirse 15 años de su fundación, el Centro de Estudios sobre Población, Empleo y Desarrollo organizará un ciclo de jornadas de debate. El evento es gratuito, no requiere inscripción previa y se realizará en la Facultad de Ciencias Económicas-UBA. La apertura será el miércoles a las 18 con la presentación de Julio H. G. Olivera y la exposición de Javier Lindenboim (Ceped/FCE/UBA - Conicet).

736 millones de dólares pagó la semana pasada un millonario ruso por **Villa Leopolda**, una mansión ubicada en la Riviera Francesa. Construida por el rey Leopoldo II de Bélgica en 1902, la lujosa casa ha recibido la visita de líderes mundiales y súper estrellas. Ronald Reagan y Frank Sinatra estuvieron entre los invitados del propietario anterior, el fallecido banquero Edmond Safra. El costo de Villa Leopolda rompió el record previo de 217 millones pagados por el hombre más rico de Reino Unido, Lakshmi Mittal, por una casa en el llamado Boulevard de los Multimillonarios en las cercanías del londinense Palacio de Kensington.

RanKing

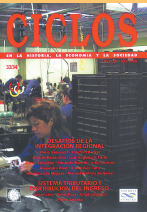
El peso de la deuda

Indicadores de sustentabilidad, en % del PBI

Concepto	2001	2008
Deuda pública	53,7	50,6
Necesidades financieras	8,3	5,1
Superávit primario	0,5	3,3
Recaudación tributaria	16,9	27,5

Fuente: Ecolatina en base a Mecon

Revista



La Fundación de Investigaciones Históricas, Económicas y Sociales editó el número 34 de la revista libro **Ciclos**, dirigida por el economista Mario Rapoport. En esta ocasión se analizan los desafíos de la integración regional y la relación entre el sistema tributario y la distribución del ingreso. Escriben Andrés Musacchio, Joachim Becker, Julio Sebares, Jorge Gaggero y Pierre Salama, entre otros.

la Posta

En el primer semestre continuó el impulso creciente de las exportaciones de **autopartes**, que alcanzaron los 1601 millones de dólares, con un crecimiento del 14,1 por ciento respecto de igual período de 2007. Brasil continúa siendo el principal destino con una participación en el período indicado del 50,1 por ciento. Le siguen en orden de importancia los Estados Unidos (10,1), México (5,8), Venezuela (4,2), Chile (3,8), España (3,2) y Alemania (3,1 por ciento).

Dólar de...

POR ROBERTO NAVARRO

El debate sobre el proceso de alza de precios ha generado dos proyectos en disputa en el interior del Gobierno. Por primera vez desde que asumió el poder la administración kirchnerista, un sector del Poder Ejecutivo puja por realizar cambios en el núcleo del plan económico. El presidente del Banco Central, Martín Redrado, con el apoyo del nuevo jefe de Gabinete, Sergio Massa, le propusieron a la presidenta Cristina Fernández sostener un dólar más bajo en términos reales y una tasa de interés más alta. También recomendaron sostener el crecimiento económico con el impulso a la inversión vía una fuerte oferta de crédito del Banco Nación y el BICE. Un modelo diferente al que ha prevalecido desde la salida de la convertibilidad, y profundizado por el ex presidente Néstor Kirchner, que se basaba, fundamentalmente, en el incentivo al consumo y un tipo de cambio real competitivo y estable. El otro sector, representado por el ministro de Economía, Carlos Fernández, que está siendo asesorado por el economista Roberto Frenkel y cuenta con el apoyo del ministro Julio De Vido, quiere mantener el esquema económico que consiguió cinco años de crecimiento consecutivos, asentado en

un dólar competitivo. Para la actual coyuntura proponen frenar el alza de precios cobrando fuertes impuestos a las clases altas y medias altas, ajustando tarifas segmentadas y más altas por elevados consumos domiciliarios, y logrando un superávit fiscal superior al 4 por ciento.

Redrado piensa que el dólar alto cumplió una etapa, que las empresas industriales tuvieron cinco años para aumentar su competitividad y que ya están listas para salir al mundo a pelear mercados. Estima que puede haber dos o tres sectores que no puedan superar ese desafío, “pero esos son los que todos sabemos que son inviables”, afirma Redrado a sus colaboradores. Además les señala que el escenario local e internacional cambió. “El mundo está viviendo un período inflacionario, en Estados Unidos marchan hacia una inflación del 10 por ciento. Nuestra prioridad debe ser evitar que los precios sigan subiendo”. El jefe de Gabinete apoya la idea más que por entender de economía por motivos políticos: cree que la inflación perjudica más a los que menos tienen, que son la base electoral que le queda al Gobierno, luego de la pérdida de apoyo de gran parte de la clase media que sufrió el kirchnerismo.

En la Casa Rosada denominan esa propuesta de Redrado como Plan

POLITICA ECONOMICA

¿Un giro silencioso?

POR JORGE SCHVARZER *



La política económica se construye con discursos, que dicen adónde se quiere ir, con medidas o decisiones que implementan esas ideas y, aunque parezca paradójico, con la ausencia de medidas, que sugieren lo que no se puede o no se quiere hacer. Los discursos son esenciales, pero las otras dos pasan de la teoría a los hechos que son la parte “dura” de la realidad.

La cuestión viene a cuento porque el Gobierno ha defendido siempre, en los discursos, la estrategia de dólar competitivo como parte central del proceso de recuperación y desarrollo de la Argentina. Ese discurso era tan convincente para quienes estábamos de acuerdo con el modelo que se podía dejar de lado el lento deterioro del tipo de cambio respecto al dólar que provocaba el avance de la inflación local frente a la escasa variación nominal de la cotización de esa divisa en el mercado de cambios. Al fin y al cabo, el nivel definitivo del tipo de cambio real no estaba definido y resultaba evidente que todavía había margen para mantener un valor razonable.

La aceleración inflacionaria de 2007-2008 marcó el primer momento de preocupación en ese sentido porque resultaba evidente que el tipo de cambio real se retrasaba —al menos en relación a la inflación estimada, diferente a la oficial— pero era evidente que acomodarlo podía afectar las expectativas. La larga experiencia argentina sugiere que si el tipo de cambio comienza a subir habrá muchos dispuestos a comprar dólares, incentivando el alza.

Pero las presiones cambiarias en medio de la crisis provocada por la protesta agraria llevaron al gobierno (¿al BCRA?) a bajar el tipo de cambio nominal. Finalmente, esa baja fue del orden de 5 por ciento, pero contrastaba con la estrategia de tipo de cambio elevado esperada por los agentes económicos. Era un buen golpe a la especulación y mostraba el poder del gobierno para controlar el tipo de cambio. Pero ahora comienzan las dudas: ¿se trataba de una medida coyuntural o era el primer paso de aquellos que quieren atrasar el tipo de cambio porque, para decirlo brutalmente, añoran la convertibilidad? No hay respuesta a esta pregunta pero la ausencia de respuesta es, también, una respuesta. Las presiones de los interesados en el viejo modelo que nos llevó a la ruina están presentes y eso obliga a insistir en defensa del modelo productivo de tipo de cambio eficiente. ■

* Director del Centro de Estudios de la Situación y Perspectivas de la Argentina (Cespa)



Martín Redrado, presidente del Banco Central, y Carlos Fernández, ministro de Economía.

Brasil, por los rasgos similares que tiene con la política que lleva adelante el presidente Lula da Silva. Los defensores del proyecto dicen que un dólar bajo y una tasa de interés alta aseguran una reducida inflación. La iniciativa incluye un fuerte apoyo crediticio a las empresas, lo que significaría mayor producción a futuro, con el consiguiente aumento del PBI, del empleo y un mayor saldo exportable. Esto último se registraría—afirman—porque el consumo no crecería al mismo ritmo. “No se va a crecer al 9 por ciento—señalan cerca de Redrado—, pero se puede crecer veinte años al 5 por ciento sin riesgos inflacionarios, ni cuellos de botella en la oferta.”

El Plan Brasil tiene poderosos apoyos: el primero es el campo. Los dirigentes del sector prefieren tener un dólar bajo, que implica una reducción de las retenciones hasta, se ilusionan,

su eliminación. Señalan que así pagarían más baratos los insumos y se sacarían de encima la intervención del Estado. También está de acuerdo con el esquema de Redrado el sistema financiero, que en el primer semestre de 2008 consiguió excelentes balances gracias a las altísimas tasas de interés que está cobrando en préstamos, descubiertos en cuentas corrientes y financiaciones con tarjetas de crédito. Otro sector que siempre pugnó por un dólar bajo es el de los servicios públicos. Esas empresas quedaron endeudadas en dólares y además prefieren un tipo de cambio apreciado para poder enviar más divisas en concepto de utilidades a sus casas matrices. Incluso en la Unión Industrial hay empresarios que, o porque diversificaron sus negocios y hoy tienen más capital invertido en campos que en fábricas o porque están endeudados en el exterior, simpatizan con el

modelo Brasil.

Carlos Fernández piensa que es un error imitar la estrategia económica brasileña. Explica a sus colaboradores que la industria del país vecino tiene cuarenta años de crecimiento, que posee uno de los bancos de desarrollo más grande del mundo y que el argentino todavía no nació. Cree que si bien las empresas locales tuvieron cinco años de dólar competitivo, arrastraban veinte años de sufrir un ataque indiscriminado por la apertura, que provocó el cierre miles de fábricas y que las que quedaron estaban en agonía y recién ahora se han recuperado. Asegura que falta inversión en recursos humanos, tecnológicos y científicos. Y afirma que no se puede frenar el consumo en un país con tantos pobres. “Los argentinos no tienen la paciencia de los brasileños”, suele decir el ministro.

El principal asesor de Carlos Fernández, el economista Roberto Frenkel, le acercó algunas ideas para desacelerar la inflación sin modificar las bases del modelo, ni perjudicar a los más pobres. Según Frenkel, el recalentamiento del consumo está basado en el gasto de las clases alta y media alta. Su idea es subir y crear nuevos impuestos para esos segmentos para que tengan menos saldos disponibles para gastar. Algunos de ellos podrían ser un ajuste en el impuesto a los Bienes Personales, en el Inmobiliario, en el impuesto a las Ganancias y crear un gravamen a los bienes y servicios suntuarios.

Carlos Fernández asegura que la inflación no es tan alta como aseguran las consultoras privadas. La Fundación FIDE, que preside Héctor Valle, estima una inflación anual del 20 por ciento. Para julio midió 0,4 por ciento, igual que el Indec. Esa Fundación mide precios desde hace más de 15 años. “Si Estados Unidos marcha hacia un índice del 10 por ciento, nosotros, que sufrimos el desabastecimiento del campo, no estamos tan lejos”, dice Fernández. “Pero podemos bajarla”, afirma. El ministro piensa que si en 2009 se puede estabilizar un superávit del 4,2 por ciento y bajan el consumo de los que más gastan, la inflación se reduciría en cinco puntos.

El proyecto del ministro de Economía tiene el apoyo del sector automotor y de autopartes, que ha hecho enormes inversiones en los últimos años. También del sector de la Unión Industrial que apoyó al Gobierno desde el primer momento, liderado por Techint. Lo acompaña además la CGT de Hugo Moyano, que tiene la experiencia de que con

Polémica modelo

■ El presidente del Banco Central, Martín Redrado, propone un dólar más bajo en términos reales y una tasa de interés más alta.

■ También recomienda sostener el crecimiento con el impulso a la inversión vía una fuerte oferta de crédito del Banco Nación y el BICE.

■ El otro sector, representado por el ministro de Economía, Carlos Fernández, quiere mantener el esquema económico que consiguió cinco años de crecimiento consecutivos, asentado en un dólar competitivo.

■ Para la actual coyuntura proponen frenar el alza de precios cobrando fuertes impuestos a las clases altas y medias altas.

■ Y alcanzar un superávit fiscal superior al 4 por ciento.

CRECIMIENTO E INFLACION

Enfriar o sostener

POR
ALBERTO
MÜLLER *



La inflación es actualmente uno de los problemas importantes. No es el único. La brecha social sigue abierta, y el aumento de precios es un factor que tiende a profundizarla. Pero cualquier persona razonable convendrá en que estamos mejor que en la convertibilidad. Entonces la actividad estaba más que fría y el desempleo atornillado en los dos dígitos. La ortodoxia nos introdujo en el déficit fiscal o externo (sin crecimiento había superávit externo pero déficit fiscal) y en el endeudamiento impagable. Eso sí, los precios estaban quietos, e incluso en deflación.

Hay entonces un *déjà vu* en la propuesta de enfriamiento por la vía “normal”: elevación de la tasa de interés y revaluación cambiaria. Aplicar ahora estas medidas sería algo así como el plan que el infausto Machinea nos propinó, abortando una tímida recuperación en curso entonces. Y si bien no estamos en un tren oriental (chino o indio), hay señales aleccionadoras que no deben desecharse: por ejemplo, una tasa de inversión en torno del 24 por ciento y un mercado de trabajo más tenso. Nadie en su sano juicio querría detener este proceso, lo que no quita reencauzarlo en lo que haga falta. Se supone que estamos frente a una oportunidad y que debemos aprovecharla para que quede alguna construcción duradera.

Revaluar y detener el crecimiento, además, torpedea el plano fiscal, porque el ingreso es más elástico al PIB que el gasto. Volveremos al Estado lanzado a la captura de fondos en el mercado financiero, elevando la tasa de interés. La trampa, otra vez la trampa.

Hay que hacer algo con la inflación. Pero otra cosa, porque parafraseando a Groucho, he visto una hermosa receta antiinflacionaria, pero no es ésta. La inflación hoy no responde a las causas tradicionales, sino a pujas que no encuentran freno. La prepotencia agropecuaria de estos días es un buen ejemplo. Hay dos maneras de detener las pujas: arbi-trando o neutralizando a alguna de las partes. La convertibilidad hizo lo segundo; sabemos entonces que debemos hacer lo primero.

El camino debe pasar ante todo por un Estado que muestre estar al frente, como lo vimos con el atisbo de corrida cambiaria. Un Estado que no macanee estúpidamente con los indicadores, que exponga planes y que pacte acuerdos públicos de gobernabilidad, política y económica.

No será una receta fácil o simple. Pero nadie dijo que las cosas en economía son simples. **C**

* Economista FCE-UBA.

ESTRATEGIA ANTIINFLACIONARIA

Política de ingresos

POR
GUILLERMO
WIERZBA *



Un saldo muy valioso del conflicto respecto a las retenciones fue la solidificación de un consenso mayoritario con relación a la centralidad de una profunda redistribución progresiva del ingreso. Este loable objetivo quedó instalado como condición necesaria a cumplir por la política económica. Uno de los aspectos requeridos para avanzar en dicha dirección es garantizar que la evolución de los precios no perjudique ese fin. Pero sería inaceptable y contradictorio con la meta clave cualquier política de estabilización que haga retroceder los ingresos populares. En el pasado las políticas de contención de la inflación se apoyaron, la mayoría de las veces, en medidas de corte regresivo y recesivo, como la apreciación cambiaria o las restricciones al consumo de los sectores de menores ingresos.

La política económica debe apuntar a consolidar los altos ritmos de crecimiento, la solvencia macro con superávits gemelos, la continuidad en la reducción del desempleo y la mejora en los ingresos de la población de menores recursos. Ello requiere del sostenimiento de un tipo de cambio competitivo y estable y del régimen de tasas múltiples o diferenciales; coadyuvando a la expansión de la sustitución de importaciones y al estímulo de las exportaciones en el marco de una estructura económica cada vez más diversificada. Este paradigma impone que el núcleo de la opción antiinflacionaria sea la política de ingresos con acuerdos de precios y salarios y mejora ordenada de estos últimos.

Promover la equidad no es sólo redistribuir el ingreso, sino también la riqueza y, además, favorecer el mayor consumo relativo de los sectores populares respecto al de las clases altas y acomodadas. La planificación estratégica del Estado para la diversificación de la oferta conllevaría un determinado perfil de demanda, debiéndose acentuar la de bienes de consumo masivo. Asimismo reformas tributarias para gravar el consumo suntuario alimentarían dos objetivos: estimular el ahorro y la inversión de los estratos de altos ingresos y aliviar la imposición tributaria sobre los bienes consumidos por los sectores populares. **C**

* Director del Cefid-AR.

Reportaje crisis

■ “Se impulsan precios artificialmente elevados por la ‘financiarización’ de la crisis alimentaria.”

■ “En 2003, la causa fundamental era el aumento de los precios del petróleo y la demanda de granos a nivel internacional por parte de China e India.”

■ “La FAO calcula que el alza de precios estructural (2003-2006) durará unos diez años, por la orientación de los insumos hacia los agrocombustibles.”

■ “Producir bienes agrícolas vuelve a ser rentable, esto generará procesos de despojo para los pequeños productores y dará impulso a grandes empresas.”

■ “Un gobierno que tenga control de sus precios internos y una fuerte producción local para abastecer a su población está al margen de esta crisis.”

POR NATALIA ARUGUETE

“La crisis de hegemonía de Estados Unidos, el aumento del petróleo y la especulación financiera en el sector agrícola son las causas de la crisis alimentaria”, explicó la economista mexicana Blanca Rubio, en diálogo con Cash. La investigadora de la UNAM repasó las características del orden agroalimentario y sus efectos sobre los países pobres.

¿En qué se diferencia el orden agroalimentario global que prevaleció en el período 1980-2000 del actual?

—La forma de dominio de los países desarrollados sobre los subdesarrollados se centró en el establecimiento de precios artificialmente bajos, que se sostenían apoyando a los productores con subsidios. Esto devastó las agriculturas mediante una forma de explotación por despojo. El nuevo orden, que está emergiendo y recién empiezan a verse sus perfiles, es al revés: se impulsan precios artificialmente elevados por la “financiarización” de la crisis alimentaria.

¿En qué consiste esta etapa?

—Fondos de inversión migraron del terreno inmobiliario en Estados Unidos hacia el alimentario. Es una nueva forma de dominio y explotación hacia los países dependientes, que deben comprar estos productos muy caros y pierden divisas en exceso para conseguirlos.

¿La presente crisis alimentaria se genera por causas estructurales o coyunturales?

—De los dos tipos. Una es la crisis de hegemonía de Estados Unidos, que controló el precio del petróleo en el ámbito mundial durante el período del orden agroalimentario global y ahora lo pierde. La derrota en la guerra contra Irak marcó la incapacidad de controlar el precio del petróleo. Esta crisis generó la necesidad de usar otros combustibles (como los agrocombustibles) en respuesta a la crisis energética, económica y financiera, que es lo que genera la crisis alimentaria.

¿Qué efectos produjo esa crisis de hegemonía?

—El polo asiático está disputando la hegemonía. Países como India y China están emergiendo con tasas de crecimiento muy elevadas que generan



Fondos de inversión migraron del terreno inmobiliario en Estados Unidos hacia el alimentario.

PRODUCCION AGRARIA Y ESPECULACION CON ALIMENTOS

Otra burbuja



Los actuales precios de los granos son exagerados, y cuando se detenga esta ola especulativa los productores tendrán problemas.

un aumento de la demanda de carnes y de granos a nivel internacional, lo que también impulsa la suba de precios. Pero el alza de precios venía desde antes de la crisis alimentaria.

Datos del FMI muestran que los precios empezaron a subir en 2003, pero el ritmo de ese aumento se aceleró a partir de 2007. ¿A qué responde ese cambio?

—En 2003, la causa fundamental era el aumento de los precios del petróleo y la demanda de granos a nivel internacional por parte de China e In-

dia. Estas son causas estructurales, proceso que implicó un alza gradual de precios. Lo que disparó los precios es la financiarización. Estos precios tan elevados no pueden durar tanto tiempo. La burbuja especulativo-financiera tiene que parar en algún momento, pero no se regresará a los precios del período anterior, sino a la etapa 2003-2006.

¿Cuánto tiempo calcula que se prolongará la suba de los precios?

—La FAO calcula que el alza de precios estructural (2003-2006) durará

unos diez años, por la orientación de los insumos hacia los agrocombustibles, y esto supone un déficit de la producción para alimentos. Ellos consideran que en unos diez años se descubrirán formas de generar agrocombustibles, ya no de granos sino de biomasa. Pero estos precios exagerados no pueden durar más allá de un año. Aunque esta burbuja traerá otra crisis: los productores que ahora se están beneficiando y se endeudan tendrán problemas graves cuando caigan los precios.

¿Cómo caracteriza la actual división internacional del trabajo en el sector agrícola?

—En la nueva división internacional del trabajo, los países desarrollados se van a orientar fundamentalmente a producir granos para agrocombustibles sin descuidar su autosuficiencia alimentaria, y además van a demandar de otros países este tipo de productos. Los países emergentes con buenas condiciones climatológicas se orientarán a la exportación de estos granos o los transformarán en etanol para exportarlo. Entre los países dependientes, los que tienen gobiernos progresistas empezarán a cerrar las fronteras y a robustecer su autosuficiencia alimentaria, los que continúan con políticas neoliberales profundizarán su dependencia.

¿Qué consecuencias tendrá el orden agroalimentario actual sobre la propiedad de la tierra?

—Argentina es un prototipo de lo que ocurrirá en muchos lugares. Producir bienes agrícolas vuelve a ser rentable, esto generará procesos de despojo para los pequeños productores y dará impulso a grandes empresas.

Además de cerrar las fronteras, ¿qué políticas deberían tener los países subdesarrollados para garantizar la soberanía alimentaria?

—Lo más importante es que los gobiernos vuelvan a tener el control de los precios. Un gobierno que tenga control de sus precios internos y una fuerte producción local para abastecer a su población está al margen de lo que pase afuera. Los gobiernos vuelven a cobrar impuestos elevados a la exportación para captar la renta internacional de los grandes empresarios y utilizar ese dinero para el desarrollo interno. Un caso claro es la Argentina. [C](#)

DEBATE

CRECIMIENTO DEL SECTOR MANUFACTURERO DESPUES DE LA CRISIS DE 2001

¿Existe política industrial?

POR
DIEGO RUBINZAL

En los '90, se consolidaron las tendencias desindustrializadoras inauguradas por la última dictadura militar. Las políticas adoptadas (desregulación, apertura, atraso cambiario) terminaron de delinear una matriz productiva reprimarizada. La implosión de ese modelo mostró la necesidad de retomar un nuevo rumbo productivo. Ahora bien, ¿el kirchnerismo impulsa un nuevo modelo que promueva una estrategia de desarrollo industrial? O las iniciativas oficiales se reducen a mantener un tipo de cambio alto y aprovechar un contexto internacional favorable.

Partiendo de los resultados obtenidos por el esquema postconvertible, algunos econo-

mistas rescatan el positivo cambio del patrón de crecimiento. De acuerdo a esa mirada, los economistas del Centro de Estudios para el Desarrollo Argentino (Cenda) destacan dos aspectos: la notable recuperación industrial y la fuerte recuperación del empleo. En ese sentido, señalan que “se observa en Argentina un claro quiebre con respecto a la etapa anterior y una elevadísima tasa de expansión de la producción fabril que llevó a acrecentar en un 33 por ciento el peso de la industria manufacturera sobre el PIB en menos de un quinquenio”. La expansión estuvo lejos de limitarse a un sector en particular. La recuperación productiva se difundió a la mayoría de las ramas manufactureras. Otro dato adicional, que refuerza la idea de un proceso de reindustrialización en marcha, es el crecimiento de las exportaciones de Manufacturas de Origen Industrial (MOI). Entre 2003 y 2006, las exportaciones de vehículos, productos químicos, calzados, textiles subieron

de 8045 a 14.826 millones de dólares.

Por su parte, Cecilia Fernández Bugna y Fernando Porta en su trabajo “El crecimiento reciente de la industria argentina. Nuevo régimen sin cambio estructural” desestiman la idea de que el cambio drástico de régimen macroeconómico promueva —por sí solo— un nuevo modelo productivo. Si bien los autores reconocen la positiva evolución de la actividad industrial, advierten que “la configuración sectorial de la industria no se ha modificado de un modo significativo, al tiempo que el cambio en los precios relativos parece haber acentuado aún más las asimetrías de rentabilidad preexistentes al interior del sector industrial”. Fernández Bugna y Porta agregan que no se han regenerado los encadenamientos productivos internos, ni se han producido modificaciones que supongan una reducción de la dependencia de insumos importados, ni tampoco se ha alterado la débil conducta innovadora de las firmas locales.

A esa crítica, los funcionarios responsables del sector rescatan una batería de medidas que el Gobierno viene aplicando para impulsar un modelo productivo virtuoso: programas oficiales con créditos a largo plazo a tasas bajas, apoyo a la difusión de tecnología en el entramado productivo a través de la creación del Ministerio de Ciencia y Técnica, mayor participación del Estado en algunos sectores económicos estratégicos, agresiva campaña de la Cancillería para promover en el exterior los productos argentinos con alto valor agregado.

La experiencia internacional enseña que la preservación de los equilibrios macroeconómicos resultan una condición necesaria, pero no suficiente para impulsar un desarrollo industrial sostenible. A su vez, la redefinición de un perfil de especialización productiva no es una tarea sencilla. [C](#)

drubinzal@yahoo.com.ar

Previo al desenlace en el Senado de la propuesta oficial de retenciones móviles, se sabía que la ratificación o no de esta herramienta dividía aguas. Y que su implementación, o no, se traduciría en el inicio de un proceso de resolución (de duración indefinida) por la definición del régimen de acumulación de la post-convertibilidad. También se evaluaba que si las distintas fracciones del capital optaban por consolidar su base de negocios en actividades rentísticas a partir de la apropiación de las ventajas naturales del suelo, el final de la película sería un modelo de sociedad dual con inserción exportadora de materias primas, en la cual la mejora salarial dejaría de ser la vía de la distribución del ingreso, dejando su lugar a los subsidios a la alimentación que aseguraran un saldo exportable a las cadenas agroexportadoras.

También se observaba que esta elección no se toma libremente sino condicionados por la capacidad que tiene una sociedad de imponer reglas de juego. Capacidad que no surge de la voluntad o éxito de una acción individual de gobierno sino de la construcción de una base de sustentación apoyada en los sectores subalternos en la definición de un proyecto de país. Es decir, debe construirse con los sectores que potencialmente mejorarán su situación en caso de afianzarse un régimen de acumulación basado en el reparto del excedente por vía salarial y en la definición de un nuevo perfil de especialización. Estas capacidades surgirían entonces del aumento del peso de los trabajadores y de los empresarios industriales en la economía, de su capacidad de organización y acuerdos a su interior y entre ellos.

Potenciar el peso del salario y de la inversión industrial muestra las oportunidades y los desafíos para avanzar hacia un proyecto de desarrollo económico socialmente integrado. Tiene a favor procesos incipientes y aún limitados de estos últimos cinco años, que es necesario apuntalar:

■ Una recuperación del empleo registrado, que entre 2004 y 2007 creció un 7 por ciento promedio anual, mientras que en el período 1980-2004 lo hizo a un 0,6 por ciento promedio anual. Se da, a su vez, un importante crecimiento del empleo, cuya tasa pasó del 30 por ciento en el promedio del año 2003 al 37,8 por ciento en el promedio de 2007 y la consecuente reducción de la tasa de desempleo, que pasó del 17,3 al 8,0 por ciento de la PEA entre los promedios de los años 2003 y 2008.

■ Un importante proceso de nacimiento de empresas: hacia mediados de 2007, la cantidad total de empresas registradas (en los sectores industria, comercio y servicios) era de 476 mil, superando en un 14 por ciento al máximo de 1998, con un aumento del tamaño medio en términos de empleo. El crecimiento de la actividad de estas empresas se encuentra vinculado con los sectores más dinámicos y refleja un gradual proceso de sustitución de proveedores externos de las terminales locales (en su mayoría autoperpartistas, agroperpartistas y otras metalmecánicas).

■ El peso clave de la alianza con Brasil, que generó importantes inversiones hundidas por empresas originarias de este país en la Argentina.

Estas son tendencias que deben valorarse en el análisis y que muestran que la definición del modelo está lejos de haberse resuelto. Las iniciativas recientes del Gobierno de reunir el

RETENCIONES MOVILES Y CONTROL DE CAPITALES

Dos herramientas clave

La crisis con el campo aceleró la disputa por la definición del régimen de acumulación de la post-convertibilidad.


Consejo del Salario (y subir más de un 20% el salario mínimo) y volver a la jubilación móvil reflejan que las contradicciones siguen latentes.

Por otra parte, habrá que seguir bien de cerca la marcha de los mercados cambiario y financiero. La apreciación nominal de la moneda doméstica superior al 4 por ciento que propició el Banco Central durante estos últimos dos meses va en la dirección contraria de lo que requiere un régimen de acumulación de base industrial. La reciente

eliminación del encaje del 30 por ciento al ingreso de capitales es peor aún. El control a la entrada de fondos especulativos (menores a un año) era una herramienta tan clave como las retenciones móviles. Su derogación (transitoria) promueve solamente el ingreso libre de fondos de corto plazo que alimenten alguna burbuja de precios y generen un mayor atraso cambiario.

Según el cálculo del tipo de cambio real para las exportaciones industriales que realizó el Ciepys, ya no hay de-

masiado margen para que la autoridad monetaria continúe bajando el dólar. Si el dólar se mantiene en los niveles actuales, y persisten los niveles de inflación actual (doméstica, y de los principales países adonde exporta la Argentina), en aproximadamente un año estaríamos en niveles de competitividad similares a los del final de la convertibilidad.

El modelo sigue en definición pero, en términos de instituciones clave, en el mes de julio el resultado fue dos a cero. 

* Economistas del Centro de Investigación en Economía Política y Comunicación - Universidad Nacional de La Plata.

LOGRARON LA CALIDAD MÁXIMA



- miel a granel **“MIEL DE MONTE”**
de Enrique Rimondino - CHACO
- dulce de leche **“LA PAILA”**
de Andyson S.A. - BUENOS AIRES
- zapallo anco **“VALLE DE TULUM”**
de Iceberg Agrícola S.A. - SAN JUAN
- dulce de leche **“LA SALAMANDRA”**
de La Salamandra S.A. - BUENOS AIRES
- miel a granel **“CIENPORCIENTO”**
de Faro Capital S.A. - ENTRE RÍOS
- miel fraccionada **“MONTE VIRGEN”**
de Proveeduría Integral S.R.L. - FORMOSA
- yerba mate **“TARAGUI” - “SUAVE UNIÓN ” - “LA MERCED” - “MAÑANITA SUAVE”**
de Establecimiento Las Marías S.A.C.I.F.A - CORRIENTES
- sal común de mesa fina, entrefina y gruesa **“DOS ANCLAS”**
de Dos Anclas S.A. - SAN LUIS

VOS TAMBIÉN PODÉS
OBTENER EL SELLO

CONSULTANOS AL (011)4349-2236 / 2175
www.alimentosargentinos.gov.ar/sello





SECRETARÍA DE AGRICULTURA,
GANADERÍA, PESCA Y ALIMENTOS



Ministerio de
Economía y Producción
Presidencia de la Nación

Comprar bonos baratos

■ La papelería **Massuh** obtuvo un préstamo de 40 millones de dólares de la firma IIG Tof BV a una tasa de interés de 11 por ciento anual.

■ El gobierno chileno declaró de interés público al proyecto de Túnel de Baja Altura presentado por **Corporación América** que une Chile con Argentina, con una inversión que ronda los 3 mil millones de dólares.

■ El **Standard Bank** logró un resultado positivo de 50,1 millones de pesos en el primer semestre y ocupa el octavo lugar en el ranking de entidades financieras privadas.

■ **HLB Pharma** celebra su cuarto aniversario afianzando su Línea Farmacéutica con la firma de un importante acuerdo con Pfizer y AstraZeneca.

■ **Intrepid Mines** designó a **Ingeniería Penta Sur** para desarrollar la ingeniería básica del proyecto minero aurífero Casposo, ubicado en Calingasta, San Juan, con una inversión de 85 millones de dólares.

■ **Bimbo**, líder de productos panificados, lanzó el nuevo pan Oroweat Semillas, que es rico en Omega 6 y 9 y 0 por ciento grasas trans.

■ **Arzinc** (ex Sulfacid), radicada en Fray Luis Beltrán, población santafesina, anunció para el próximo trienio inversiones por más de 46 millones de dólares.

POR PABLO SIMIAN

El jefe de Gabinete, Sergio Massa; el presidente del Banco Central, Martín Redrado; y el secretario de Finanzas, Hernán Lorenzino, definieron la estrategia financiera del Gobierno hasta fin de año: prolongar la recompra de bonos para corregir las distorsiones en la curva de rendimientos de los títulos públicos nacionales y, al mismo tiempo, reforzar las señales de fortaleza económica para amortiguar la insistente desconfianza inducida en los mercados. Además, el plan permitirá disminuir el impacto de los vencimientos de deuda hasta fines de 2009, un flujo que prevé desembolsos por más de 20 mil millones de dólares, con una necesidad de refinanciamiento de algo más de la mitad de ese monto.

La categorización como "programa financiero" de una práctica que el Banco Central ejecuta desde fines de mayo pasado responde a que las próximas adquisiciones de títulos se ampliarán mediante licitaciones semanales del Ministerio de Economía. Este método posibilitará conocer con exactitud los precios pagados por el Estado para reincorporar en su cartera la deuda emitida y le dará mayor previsibilidad y transparencia al mercado de renta fija. Hasta ahora, las intervenciones del Central se realizaron en el mercado secundario, donde canalizó unos 470 millones de dólares en las últimas semanas para comprar, entre otros, bonos Par y Discount (en pesos) que vencían en 2009. Según estimaciones de consultoras privadas, esas operaciones arrojaron un ahorro fiscal de más de 100 millones de dólares, que surge de comparar los precios efectivamente pagados por los títulos contra lo que

El fuerte castigo a los papeles de deuda aplicado por los grandes inversores fue frenado por el plan oficial de recompra, que se extenderá hasta fin de año. Recuperación de las cotizaciones.



Los corredores que quieran participar del esquema de recompra de bonos tendrán que anotarse en licitaciones semanales.

debería desembolsarse a su vencimiento.

La estrategia adoptada es un golpe al rumor disparatado de default. Si un deudor es capaz de recomprar su propia deuda (lo que en otros términos podría enunciarse como "pago anticipado"), poco margen queda para las teorías que siembran dudas sobre la solvencia fiscal. Por otra parte, el plan diseñado maximizará los beneficios que el Gobierno puede obtener con su holgada posición de liquidez en un escenario de creciente incertidumbre.

Las ventas masivas de títulos que efectuaron los inversores en los últimos días arrastraron a la baja las cotizaciones. Así, los bonos con vencimiento en 2009 ofrecían un rendimiento mucho mayor que otros papeles que, por ejemplo, vencen en 2030. Ello podría estar adelantando el riesgo de una eventual cesación de pagos si los fundamentos de la economía fueran débiles, pero el escenario es el opuesto.

La actuación del BC logró corregir el tramo corto de la curva de tasas en pesos de los títulos y actual-

mente un bono que vence en 2030 tiene un retorno mayor que uno que vence el año próximo. Sin embargo, la distorsión de mercado se mantiene en la deuda denominada en dólares. Según datos del Instituto Argentino de Mercado de Capitales, el Boden 2013, por ejemplo, ofrece un retorno de 15 por ciento mientras que el Par en dólares que vence en 2038 rinde una tasa del 11 por ciento. Por eso la plaza bursátil pronostica que las próximas intervenciones oficiales buscarán poner orden en las cotizaciones de los bonos cortos en dólares, como los Boden 2012 y 2013 y el Bonar V.

Otra parte del programa financiero prevé revertir la política de desendeudamiento con el Banco Mundial y el BID, por la cual en los últimos dos años el país pagó más de lo que recibió de esos organismos.

Digital Copiers

Office Solutions

La solución al copiado e impresión de su empresa

ALQUILER
Aficio 220 / RICOH

- Equipo copiator digital e impresora láser byn
- De 16 a 35 ppm
- 1 a 3 cassettes frontales
- Copiadora e impresora láser byn
- Alimentador de originales (opcional)
- Mesa de apoyo (opcional)
- Fax láser (ocional)
- Conectable a red (opcional)
- Incluye , todos los toners, repuestos y manos de obras, no incluye el papel.

desde **\$ 0,045 por copia + iva**

ALQUILER Y VENTA
impresoras, fotocopadoras y faxes.

CON UN LLAMADO DE TELEFONO OBTENDRA LA SOLUCION A SU COPIADO E IMPRESION

DISTRIBUIDOR
SHARP

DISTRIBUIDOR
SAMSUNG

IMPORTADOR
RICOH

Av. Juan de Garay 2872 (1256) Capital
lín. rot. 4943-5808 info@digitalcopiers.com.ar

TASAS		VIERNES 22/08			
Plazo Fijo 30 días		Plazo Fijo 60 días		Caja de Ahorro	
\$	U\$S	\$	U\$S	\$	U\$S
11,52%	1,72%	11,76%	1,71%	0,60%	0,12%

Fuente: BCRA

invertirOnline.com

Opere en la bolsa a través de internet los 365 días del año.

Toda la información de los mercados y reportes exclusivos para nuestros clientes.

Conozca invertirOnline.com el futuro del trading hoy.

informes@invertironline.com
www.invertironline.com.ar
(54)(11) 4000-1400 0810-1222-IOL(465)

RESERVAS	SALDOS AL 22/08
en millones	
TOTAL RESERVAS BCRA.	47.186
PROMEDIO COMPRAS ULTIMOS DIAS	10
COMPRAS ULTIMO VIERNES	10

Fuente: BCRA

CER	PORCENTAJE
fecha	índice
24-AGO	2,1742
25-AGO	2,1745
26-AGO	2,1747
27-AGO	2,1750
28-AGO	2,1752
29-AGO	2,1755
30-AGO	2,1757

Fuente: BCRA

POR CLAUDIO SCALETTA

Al margen del los consensos que suscitan, algunas teorías económicas brindan mejores respuestas que otras en función de sus “énfasis”. Por ejemplo, si la pregunta es por la distribución del plusvalor, es probable que la mejor destinataria sea la teoría clásica. Si la pregunta es por el mercado, puede ser mejor preguntarle a un neoclásico. La aclaración inicial vale para considerar uno de los temas que comenzaron a desvelar a algunos académicos tras el lockout de los terratenientes de la Pampa Húmeda: la estructura del bloque de poder agroexportador consolidado a partir de 2002.

Es previsible que el punto “excite” a quienes trabajan en la tradición clásica porque pone en primer plano las viejas discusiones recordadas como ricardianas, pero que también son smithianas y marxistas, sobre la distinción entre renta de la tierra y ganancia capitalista. Vale reconocer que en el capitalismo avanzado esta separación comienza a diluirse entre espejos y resulta cada vez más difícil tratar a la tierra como un “factor productivo” distinto del capital, pero esta es otra discusión. La distinción inicial fue dicha durante el auge del conflicto y hasta formó parte de las legitimaciones más sofisticadas de las retenciones móviles. El actual secretario de Agricultura, Carlos Cheppi, lo expuso en el Congreso durante el debate por la 125 cuando sostuvo que en el campo argentino existe una estructura de distribución del ingreso de “doble piso”. Traducido a la terminología de los economistas clásicos esto quiere decir que el plusvalor generado se distribuye en renta para el propietario de la tierra y ganancia para el sujeto activo del proceso de producción, el capitalista. Los clásicos estaban fascinados con este último sujeto porque era también el actor de la transformación radical del modo de producción que dio origen a la propia ciencia, la economía política, por eso tendían a ver como más legítima su participación en la distribución de la riqueza.



La puja por el reparto del excedente en el campo fue el eje del conflicto.

ALCANCES DE UNA DISCUSION “CLASICA”

Terratenientes y capitalistas

El debate sobre las retenciones móviles permitió un acercamiento a la cuestión agraria, emergiendo con fuerza el tema de la renta de la tierra.

En muchos casos rentista y capitalista son uno solo, pero regresando a la aldea se dice que el 80 por ciento de las tierras pampeanas están arrendadas. La “ganancia” de cualquier explotación, entonces, debe dar para que gane el capitalista y para pagar al rentista. Si el análisis terminase aquí no se habría salido de los debates del siglo XIX, pero el presente suma 200 años de desarrollo capitalista y, en consecuencia, el aumento de los requerimientos de es-

cala del proceso de producción. La maquinaria de siembra directa, los grandes tractores con control satelital, la agricultura de precisión, las aplicaciones de ingeniería genética. Es decir, todo ese conjunto de “vanguardia tecnológica” exaltado por los suplementos sabatinos (y contrario a la vieja imagen de la ranciedad conservadora, vacuna y oligárquica del sujeto social involucrado) ya no se paga con 200 hectáreas en la zona núcleo. Es necesaria otra escala.

El resultado social es que el pequeño capitalista dinámico del campo se quedó con sus hectáreas, arrendó más, generó empresas de servicios para amortizar las nuevas maquinarias, etc. Luego, el 80 por ciento de la tierra está arrendada. Esta es la radiografía sobre la que puede dibujarse el cuerpo del nuevo bloque. Y con el cuerpo vienen los números, la tarea más ardua.

En una flamante investigación sobre “Los cursos de apropiación de la renta de la tierra agraria 1882-2007” Juan Iñigo Carrera recoge el guante dejado por el reciente conflicto para los economistas de la tradición clásica. Allí presenta un dato que sólo en apariencia violenta una ley clásica, como es la tendencia a la igualación intersectorial de las tasas de ganancia y afirma que, salvo momentos marcadamente excepcionales, la tasa de ganancia del capital invertido en el agro se ubicó significativamente por encima de la del capital invertido en la industria. “A partir de 2002 la diferencia entre ambas tasas alcanzó niveles nunca vistos anteriormente, llegando a su máximo histórico absoluto en 2007.” Mientras que en 2001 esta tasa rondaba el 21 por ciento anual (sobre el capital desembolsado), en 2007 superaba el 56 por ciento. En el mismo año la tasa de ganancia de la industria rondaba el 16 por ciento. El diferencial de tasas evidencia “la presencia sistemática de una ganancia extraordinaria” que, entre otras cosas explica el ingreso de capitales extrasectoriales, como los financieros y sus estigmatizados pooles. Pero en rigor, la parte “extraordinaria” de la ganancia es la renta, tanto la emergente de “las propiedades naturales e inmanentes de la tierra” como la que surge de los precios externos. La diferencia entre 56 y 16 por ciento es entonces la que permite el sistema de distribución de “doble piso” y la puja por el reparto del excedente entre los actores del circuito y entre los actores y el Estado. Un conflicto que no se explica por límites en la rentabilidad sino por distribución de riqueza. [C](#)

jaius@yahoo.com

agro

■ La Oficina Nacional de Control Comercial

Agropecuaria liberó la exportación de 1,4 millón de toneladas de **trigo** de la campaña 2007/2008.

■ Argentina exportó durante el primer semestre del año 7,4 millones de toneladas de productos de origen animal y vegetal a la **Unión Europea**, con un alza interanual del 40 por ciento, informó el Senasa.

■ La Oncca autorizó el pago de aportes no reintegrables a productores **tamberos** por 2,1 millones de pesos, y compensaciones por más de 8,5 millones.

Página12 presenta una obra que no puede faltar en ninguna biblioteca

Historia de la economía argentina del Siglo XX

Director de la colección: **ALFREDO ZAIAT**

Director académico: **MARIO RAPOPORT**

55 EL CORRALITO FINANCIERO Y LA FUGA DE CAPITALES

- 1 El fin de la convertibilidad. La gran devaluación.
- 2 Caída de reservas y de depósitos. El pánico bancario.
- 3 El estallido de la crisis. La renuncia de De la Rúa.

Galería:

El Grupo Fénix y la heterodoxia. Otra visión de la economía.

Documentos:

La salida masiva de dólares.

Entrevista:

Alfredo Eric Calcagno.

“El corralito fue la solución de un deudor desahuciado”.



El próximo miércoles, **GRATIS** con **Página12**

Ejemplares atrasados: San José 210 de 9 a 18 hs - Tel.: 4381-0253

Por Alfredo Zaiat

El análisis político básico evaluará si el Gobierno se fortaleció o no con la media sanción en Diputados del proyecto de reestatización de Aerolíneas Argentinas. Pero más importante que esa evaluación de vuelo bajo fue que una amplia mayoría de 167 legisladores de la Cámara baja comenzó el camino de la recuperación para el Estado de la línea aérea de bandera. Teniendo en cuenta el avance conservador en el frente político-mediático y la intensificación del discurso económico ortodoxo que provocó la derogación de la resolución que fijaba retenciones móviles a cuatro cultivos clave, la reestatización de AA resulta una brisa fresca. Fueron 18 años de negocios oscuros desde el mismo momento de la privatización, con infinidad de maniobras contable-financieras de diferentes grupos españoles que manejaron la complicidad de funcionarios de cada uno de los gobiernos que se sucedieron. Vale recordar que AA no era una empresa estatal deficitaria cuando el menemismo, con aval del Congreso, decidió su remate, sino que requería de fuertes inversiones para poder seguir brindando un servicio de calidad. Tenía el más moderno centro de capacitación y único simulador de vuelo en la región, era una empresa con índices de puntualidad al nivel de las mejores del mundo y una flota suficiente que sólo necesitaba renovarse. Pero más relevante era que constituía una empresa estatal que formaba parte de un modelo de transporte nacional integrado, política que necesitaba de indudables ajustes, pero la solución privatista de desestructurarlo fue la peor. La red nacional de transporte constituida por la ferroviaria, las rutas nacionales, la flota mercante (Elma) y la aerocomercial en manos del sector público fue desguazada. La recuperación de Aerolíneas Argentinas puede ser vivida co-

mo un triunfo frente a la soberbia española de nuevo rico y los nostálgicos de los noventa, o asumida con la responsabilidad de haber dado el paso necesario para reconstruir y redefinir una política de transporte nacional integrado. Para ello, AA debe funcionar como un factor de soberanía, integración y desarrollo y como un servicio público esencial para el interior del país.

La extensión del territorio nacional con grandes distancias entre ciudades requiere de una sólida política de transporte de la que hoy se carece. El principal objetivo del mercado

terior. No es lo mismo comunicar a todo el país que comunicar al país rentable; por eso mismo se requiere una política de transporte integrada con ferrocarriles y rutas.

La firme posición de los gremios de Aerolíneas Argentinas a lo largo del período de privatización con su lucha por defender las fuentes de trabajo y el funcionamiento de la compañía la salvó de la desaparición. Y también fueron importantes en la actual instancia para orientar el debate de algunos legisladores encandilados y también sobre el contenido del proyecto de reestatización enviado por el Go-

fraestructura y mercado generados por el transporte aéreo nacional.

■ Convenios aerocomerciales bilaterales y multilaterales sustentados en los principios de igualdad y reciprocidad entre los Estados.

■ Rol central del Estado nacional en la planificación, regulación, control y ejecución de la política aerocomercial.

■ Sistema integrado, regulado y sustentable del servicio, infraestructura e industria del transporte aéreo.

■ Integración planificada y racional de la red aerocomercial a un Plan Nacional Integrado del Transporte en todos sus modos.

El mercado aerocomercial en el mundo ha sufrido sustanciales cambios desde el nacimiento de Aerolíneas Argentinas, en 1950, con la fusión de las empresas mixtas Alfa, Zonda, Aeroposta y Fama. El transporte en aviones se ha convertido en masivo y se ha desarrollado una industria gigante a escala global. Pero la actividad sigue siendo deficitaria por la elevación de los costos, en especial por la fuerte disparada del petróleo, y la guerra de tarifas por la feroz competencia con las líneas de bajo costo. Las fusiones y quiebras de grandes compañías han marcado la tendencia del sector en los últimos años. Frente a ese panorama, la reestatización de AA requiere de una compleja gestión para recuperar una empresa abandonada. Para cumplir con normas de calidad en el servicio en

el marco de un mercado con una fuerte competencia y tendencia a la concentración en megacompañías. Y también para satisfacer el objetivo de integración territorial atendiendo rutas que no son rentables. En la práctica, la definición de objetivos de la AA estatal debe esquivar las trampas de la improvisación y optar por el menos vistoso pero efectivo desarrollo de una actividad de maduración lenta pero firme en el largo plazo. ■

azaiaat@pagina12.com.ar



Guadalupe Lombardo

aerocomercial debería ser la integración de poblaciones lejanas a los centros urbanos. Esa misión se traduce en soberanía, concepción que durante años quedó subordinada al campo de batalla entre quienes pretendieron concebirla como un simple negocio para las “fuerzas del mercado” más poderosas. El manejo de una compañía aérea estatal debe tener orden y control financiero y búsqueda de rentabilidad, en especial en las rutas internacionales, pero también debe cumplir una función social de integración de pueblos del in-

bierno. La Asociación del Personal Aeronáutico (APA-CTA) precisa en un documento técnico la necesidad de “un plan estratégico que permita sostener y desarrollar una aviación comercial en beneficio del país y sus habitantes, adecuándolo a la actual coyuntura nacional e internacional”. La sospechada gestión de la Secretaría de Transporte en los últimos cinco años plantea interrogantes a ese objetivo. En ese plan se detallan ciertos principios de política aerocomercial, a saber:

■ Soberanía plena sobre el espacio, tráfico, in-

EL BAUL DE MANUEL Por M. Fernández López

Roll

En 1910, la Historia del Pensamiento Económico (HPE) figuró por primera vez en el currículum de la novedosa Licenciatura en Economía del Instituto de Altos Estudios Comerciales de la UBA, antecesor de la Facultad de Ciencias Económicas (FCE), creada en 1913. Sin embargo, hasta 1930 no se volvió a hablar de HPE; se lo hizo tímidamente, introduciendo la enseñanza a título experimental y con profesores improvisados (Ravignani, Díaz Arana, Gondra, Molinari). Recién en 1942 la enseñanza se normalizó, al designarse titular a Ovidio V. Schiopetto, quien basó su cátedra en profesores asociados y adjuntos: Emilio Bottini, Evaristo Manuel Piñón Filgueira, Carlos Arturo Lenna y Julio H.G. Olivera. El texto de referencia en aquella época era el del profesor de Economía y Comercio del University College Hull, Eric Roll, vertido al castellano en México. Pero en la guerra, ningún inglés tenía su silla fija, y menos si era economista: Keynes, Robertson, Roll, etc., debieron cumplir tareas del período bélico y posbélico. Roll debió encabezar la Misión Británica sobre Alimentos (1941-1946), y después gran número de cargos importantes, entre ellos la misión británica de negociaciones con la OTAN (1952) y

la CEE (1961-1963), ministro económico de la embajada británica en Washington (1963-1964). Al subir el laborismo, fue designado secretario permanente del Departamento de Asuntos Económicos. También fue durante diez años director del Banco de Inglaterra (1968-1977). En 1977, la corona, como reconocimiento a sus servicios, lo nombró barón Roll de Ipsden, por Ipsden del condado de Oxfordshire. No escribió tanto como vivió: además de varias ediciones de su texto de HPE, publicó, en 1968, *The World after Keynes: An Examination of the Economic Order*, y en 1985 *Crowded Hours* (autobiográfico). Lord Roll no había nacido en Gran Bretaña sino en el imperio austro-húngaro, el 1º de diciembre de 1907, y se crió cerca de Czernowitz, Bucovina (Ucrania). En la Primera Guerra Mundial, las tropas rusas incendiaron su aldea. Su familia se refugió en Viena, donde su padre era figura prominente en la universidad. En la década del ‘20 migraron a Inglaterra, y Eric pasó a estudiar en la Universidad de Birmingham, donde hizo también su doctorado. Lord Roll falleció en 30 de marzo de 2005, sin recibir el homenaje de la Asociación Europea de Historia del Pensamiento Económico (Eshet). ■

Niehans

Escribió Roll (1953): “Sólo una persona muy joven o muy anciana puede decidirse a escribir sobre las doctrinas económicas. Cuando yo escribí este libro fue por impulso juvenil, más bien que por el de la sabiduría de la ancianidad”. Jürg Niehans, por el contrario, es un caso de la segunda alternativa: escribir acerca del pensamiento económico pretérito al cabo de una larga actividad docente con participación activa en la construcción del nuevo pensamiento económico. En efecto, el análisis económico contemporáneo es la fuente principal de instrumentos para expresar de modo más preciso las teorías económicas del pasado. Los economistas de hoy son los más competentes para entender las teorías pretéritas. Para poner un ejemplo: quien domina la lógica del insumo-producto puede entender desde adentro la lógica del Tableau Economique de Quesnay, o de modelos económicos análogos, como la estructura productiva de *La República* de Platón, o de Walras, etcétera. Hasta 1990, Niehans fue conocido por estudios sobre crecimiento económico con dos factores endógenos (1963), tasa de interés, ahorro forzoso y precios en el largo plazo (1965), la dicotomía neoclásica como experimento controlado

(1969), Metzler, riqueza y macroeconomía (1978), teoría monetaria clásica (1987). Pero en 1987, con la publicación del *New Palgrave*, emergió otro Niehans, autor de los artículos sobre Von Thünen, Gossen, Launhardt y Auspitz y Lieben. Sin duda fue decisivo su manejo de alemán como lengua materna. En 1990, a los 71 años, publicó *A History of Economic Theory, Classic Contributions, 1720-1980*. Por primera vez en esta literatura se exponían con solvencia temas más modernos que Smith, Ricardo, Marx, Marshall o Keynes. Frisch, Tinbergen, Leontief, Von Neumann, Samuelson, Modigliani, Tobin, Arrow, Debreu, Friedman, Muth y Lucas también eran objeto de análisis histórico. El objeto de Niehans era “mostrar la ciencia viva con una luz más clara”. A este autor le fascinaba el mecanismo de la creación científica. En particular, en su libro introdujo el tema de los descubrimientos múltiples, entre los que mencionaba especialmente la regla de oro en el crecimiento económico. Cuatro años después desarrolló este tema en la revista de la Sociedad Europea (Eshet). Niehans había nacido el 8 de noviembre de 1919 en Berna (Suiza) y falleció el 23 de abril de 2007 en Palo Alto, California. ■